

# Jyske finansfolk sælger livsværk til kapitalfondsejet kæde

Med mere end fem opkøb om året er North i gang med at konsolidere den danske pensions- og forsikringsmæglerbranche



*Mogens Rohde og Eva Madsen har de sidste ti år bygget en forsikringsmæglerforretning op i Ensure, som nu skifter ejer. I stedet bliver de en del af North-koncernen. Foto: Hans Christian Jacobsen*

Det er opkøbsaftale nummer 15, Lars Gundorph tirsdag aften kunne skrive under på. For som adm. direktør i det kapitalfondsejede mæglerhus North har de opkøbt den vestlige del af forsikringsmæglerne i Ensure.

“Det er dygtige folk, og vi har en historisk relation og gensidig respekt. Jeg har kigget på dem, lige siden vi startede North,” siger Lars Gundorph.

For Eva Madsen og Mogens Rohde, ejere og ledende partnere i Ensure, handler det om at ruste sig til den stadig stigende mængde regler og regulering, man må leve op til.

15 selskaber har North opkøbt siden stiftelsen for to og et halvt år siden

“Det er en fremtidssikring, så enkelt kan det siges,” siger Eva Madsen og fortsætter:

“Da vi fik et godt tilbud fra en virksomhed, vi kunne stå inde for, slog vi til.”

Ensure International Insurance Broker blev formelt stiftet i 2013, men reelt har Eva Madsen og Mogens Rohde arbejdet sammen stort set siden årtusindskiftet. De bliver nu opkøbt af mæglerhuset North, der for to og et halvt år siden blev stiftet af Lars Gundorph. Han er lidt af en koryfæ i pensions- og forsikringsmæglerbranchen med over tre årtiers erfaring, hvoraf størstedelen var i spidsen for det daværende Willis, i dag WTW, der er en af markedets største spillere.

Under Ensure-brandet findes også forsikringsmæglere i Østdanmark og en pensionsmæglerforretning, som ikke følger med.

## Fakta

Fold ud

### Norths seneste opkøb

- North overtager nu den vestlige del af Ensure, hvilket inkluderer 17 medarbejdere og 13 tilknyttede partnere samt kontorer i Aarhus og Odense
- Derudover har North på det seneste overtaget følgende:
- Danske Forsikringsmæglere, forsikringsmæglervirksomheden DFM Vordringborg, Focus Pensionsagentur samt forsikringsmæglervirksomheden Forsikringsrådgiverne

North

Konsolideringsbølge

Mæglermarkedet er i dag præget af nogle meget store selskaber, som f.eks. WTW eller Aon. Og så er der en bred underskov af små virksomheder. Det er her, at North med støtte fra kapitalfonden Polaris er gået ind for at konsolidere markedet.

“Der var en del lokale selskaber, der havde en størrelse, hvor de var for store til at være små og for små til at være store,” siger Lars Gundorph.

“

*Vi kigger på alt, hvad der kan være interessant  
Lars Gundorph, adm. direktør i North, er klar på flere opkøb*

Tidligere har North købt Contea, et andet mæglerselskab, der har haft tætte bånd til Ensure.

“Vi har købt 15 virksomheder på få år, og så er det ret vigtigt, at man vil det samme og får de rigtige mennesker med på rejsen. Ellers kan man ikke bygge det her. Vi prøver at skabe ekstra værdi til kunderne med nye tiltag og initiativer og ved at skubbe til en noget konservativ branche,” siger Lars Gundorph.



*Lars Gundorph, adm. direktør i pensionsmægleren North, har købt endnu et selskab med ambitionen om at konsolidere mæglerbranchen. Photo: Jonas Pryner Andersen Foto: Jonas Pryner Andersen*

Samtlige medarbejdere i den overtagne del af Ensure vil kunne fortsætte i North under forhold, der ligner dem, de havde før.

“Jeg tror, mange af vores ansatte har det sådan, at hvis ikke det kan være Ensure, så skal det næsten være North,” siger Eva Madsen.  
Fingeren på pulsen

North leverer ydelser indenfor en række finansielle områder, men det største er som forsikrings- og pensionsmægler til smv'er og mindre storkunder, der ikke selv har specialister på området. Det er samme felt, Ensure bevæger sig i.

“Vi konkurrerer på nuværende tidspunkt ikke på de allerstørste kunder, for det er ikke der, vi mener, vi kan skabe mest værdi. Det er rigtig svært for de enkelte virksomheder at holde sig opdateret på markedet, men vi er i det hver dag. Så vi har fingeren på pulsen og ved, hvad der rører sig, og om et forsikringselskab kvier sig lidt ved plastikindustrien eller er interesserede i flere energikunder. Det er den ekspertise, kunderne gør brug af,” siger Lars Gundorph.

Hos de større kunder tages udbuddet individuelt, så man får en skræddersyet løsning. Hos de mindre kunder puljes de sammen, så kunden bliver en del af et større fællesskab.  
Kigger på alt

Dagens opkøb er som nævnt nummer 15, efter der siden sommeren er købt fire andre agenturer. Men der er fortsat appetit på mere.

“Vi kigger på alt, hvad der kan være interessant,” siger Lars Gundorph.

For North, der selv er kapitalfondsejet, ligger det i kortene, at ejeren på et tidspunkt skal skiftes. Den seneste tid har der også været henvendelser fra flere andre spillere, som mediet Insidebusiness for nylig skrev. Uagtet hvordan det udmønter sig, venter Lars Gundorph dog at fortsætte.

“Jeg har ikke lavet projektet for, at det skulle sættes i søen, og så skulle jeg smutte, så snart det blev solgt. Vi er her for at gøre noget for kunderne og skubbe til branchen. Hvis vi skifter ejer, så bliver det for at komme op på next level, ikke for at stoppe.”